

Le ou la conseiller(ère) / designer a pour rôle de:

- Maximiser les ventes dans le but d'atteindre et surpasser les objectifs quotidiens, hebdomadaires et mensuels
- Accueillir les clients et les conseillers dans le choix de leurs achats de manière professionnelle et courtoise tout en offrant des produits complémentaires
- Effectuer des visites à domicile
- Préparer des plans
- Entretenir une bonne relation avec les professionnels avec qui il ou elle a à collaborer
- Effectuer le suivi de ses commandes
- Effectuer le suivi de ses soumissions en suspens
- S'assurer d'avoir une très bonne connaissance des produits
- Respecter les règles et les procédures de fonctionnement établies par la direction
- Être à l'affût des tendances du marché, des meilleures méthodes de travail et de la compétition.

Compétences et qualités recherchées:

- Entregent
- Professionnalisme
- Bonne capacité à travailler sous pression
- Soucis du travail bien fait
- Bonne capacité à travailler en équipe

Type d'emploi : Temps Plein